

لقياس مدى جاهوزيته في التعامل مع حالات الطوارئ مستشفى السلام الأحمدي ينفذ إخلاءً وهمياً



جانب من عملية الإخلاء الوهمي

حمزة، من قوة الإطفاء - مركز إطفاء المنقف، عن جاهوزية مستشفى السلام الأحمدي للتعامل مع أي طارئ قد يحدث، مشيداً بسرعة الاستجابة وحسن التنظيم خلال التمرين.

أكدت إدارة مستشفى السلام الأحمدي تقديرها الكبير للتعاون البناء مع إدارة قوة الإطفاء - مركز إطفاء المنقف، مشددة على أهمية التنسيق المستمر مع الجهات المختصة في تعزيز إجراءات الوقاية والسلامة، ومعبرة عن شكرها العميق لإدارة الإطفاء على جهودهم ودعمهم المتواصل. وأوضحت الإدارة أن تنظيم مثل هذه التمارين بشكل دوري يسهم في رفع كفاءة الأداء، وضمان سلامة المرضى والمراجعين والعاملين، وترسيخ ثقافة الاستعداد الدائم لمواجهة مختلف حالات الطوارئ.

وأضاف: «من خلال تدريب وإرشاد الطلبة في مبادرة أبطال الاستدامة، تمنحهم الأدوات ليصبحوا رواد تغيير حقيقيين، وفي المقابل نتعلم منهم ونجدد طرق تفكيرنا، فاستقبل يحتاج شباباً يجربون على التفكير بشكل مختلف، ونستله ستكون دائماً شريكاً لهم في هذه الرحلة».

وقالت ليلي هلال المطيري في تعليقتها: «إن تجديد التعاون هو نتيجة لعمل مثمر ناجح تم في السنة الأولى لانطلاق المبادرة، التي تهدف إلى صقل مفاهيم الاستدامة بين الشباب في المرحلة الجامعية وتحديد المشاركين في برنامج الشركة، وكذلك تعزيز التعاون ما بين مؤسسات القطاع الخاص والمؤسسات التعليمية المشاركة في حملة أبطال الاستدامة، من خلال إبراز دورهم في المسؤولية الاجتماعية، وذلك عن طريق المساهمات الخاصة بتطوير مهارات الطلبة ودعم أفكارهم التي تتعالج تحديات حقيقية، إن كانت بيئية أو اجتماعية أو غيرها من التحديات، فمبادرة أبطال الاستدامة هي ليست مجرد تدريب بل تفوق ذلك، فهي حركة نحو مستقبل أفضل».

إطلاق النسخة 2 من «أبطال الاستدامة» بالتعاون بين «زين» و«نستله» و«إنجاز»



وليد الخشتي وسلام عبدالباقي وليلي المطيري معلنين انطلاق النسخة الثانية من البرنامج

المشتركة لتمكين الشباب الكويتي والاستثمار في طاقتهم وإبداعاتهم، مستندين إلى النجاح الذي حققه الموسم الماضي، وما شهده من تفاعل لافت من الطلبة والشركاء». وأضاف: «تتمثل هذه الرؤية في إعداد الجيل القادم من رواد الأعمال، وتعزيز قدرتهم على تحويل أفكارهم إلى مشاريع واقعية ذات أثر اقتصادي واجتماعي وبيئي مُستدام، خاصة أن شباب الكويت يفتنون دائماً تميزهم في مختلف المجالات وقدرتهم على الابتكار والمخافة».

وبيّن الخشتي: «اليوم نُجدد تحرييننا بد (نستله) في هذه المبادرة للعام الثاني، ونحن سعداء باستمرار هذا التعاون الذي يفتح أمام الشباب الكويتي الطموح آفاقاً أوسع لاكتساب الخبرات والمهارات مباشرة من تجارب رائدة في قطاعي التكنولوجيا والتغذية».

ومرّح سلام عبدالباقي قائلاً: «في نستله، نؤمن بأن خلق القيمة المشتركة لا يتحقق إلا من خلال الاستثمار في الإنسان، ويشكل خاص الشباب، فهم القوة القادرة على دفع حدود الابتكار وإيجاد حلول جديدة للتحديات البيئية والاجتماعية التي نعمل جميعاً لمعالجتها».

للعام الثاني على التوالي، أعلنت زين الكويت عن تعاونها مع شركة نستله الكويت وجمعية إنجاز العرب وإنجاز الكويت لإطلاق مبادرة «أبطال الاستدامة»، والتي تهدف إلى تمكين الجامعيين في مجالات ريادة الأعمال بما يُعزّز من مهاراتهم في إيجاد الحلول المُستدامة للتحديات الاجتماعية والبيئية المُختلفة.

تم الإعلان عن التعاون في مقر زين بالشويخ، بحضور سفير الاتحاد السويسري لدى الكويت تيزيانو بالميلي، والرئيس التنفيذي للعلاقات والشؤون المؤسسية في زين الكويت وليد الخشتي، والمدير العام في نستله الكويت سلام عبدالباقي، والرئيس التنفيذي لجمعية إنجاز الكويت ليلي المطيري، والمسؤولين التنفيذيين وفرق العمل من الجهات الثلاث.

في نسختها الثانية هذا العام، وبعد الأثر اللافت الذي صنغته في انطلاقها الأولى، تواصل مبادرة «أبطال الاستدامة» رسالتها في الاستثمار بالشباب الجامعي، عبر تأهيل 150 طالباً وطالبة بالمعارف والمهارات، التي يحتاجونها لتحويل أفكارهم إلى مشاريع ريادية قابلة للنمو، حيث تضع ريادة الأعمال المُستدامة في قلب تجربتها، لتفتح أمام المشاركين مساحة عملية لتطوير حلول مبتكرة تلامس التحديات البيئية والاجتماعية وتقدم لها استجابات واقعية.

وخلال هذا المسار الطويل، واصلت زين الوقوف إلى جانب برامج إنجاز الأكاديمية والتدريبية المتنوعة، انطلاقاً من إيمانها بأهمية رعاية طاقات الشباب وصل مهاراتهم وتمكينهم من بناء مساراتهم المهنية بثقة، بما يعزّز فرص نجاحهم في ريادة الأعمال ويهيئهم لمطلوبات سوق العمل المُتحددة.

وفي تعليقه، قال وليد الخشتي: «نلتقي بكم اليوم في عامنا الثاني على التوالي ضمن هذا التعاون، امتداداً لشركتنا الاستراتيجية مع (إنجاز) التي ما زالت تُثمر سنوياً ببرامج ومبادرات متجددة، تُجسد رؤيتنا

بهدف تأهيل الطلبة لسوق العمل

AIU توقع مذكرة تفاهم مع «طيران الجزيرة»

استراتيجية مستدامة مع مؤسسات رائدة محلياً وإقليمياً، ودعم مسيرة التعليم التطبيقي، الذي يواكب تطورات سوق العمل ويسهم في إعداد جيل قادر على المنافسة والتميز.

تؤمن الجامعة الأمريكية الدولية بأهمية الشراكات الاستراتيجية، باعتبارها ركيزة أساسية لتحقيق رؤيتها في التميز الأكاديمي والريادة المجتمعية. ويسهم هذا التعاون مع المؤسسات المحلية والإقليمية والدولية في تعزيز جودة التعليم، وتوسيع آفاق البحث العلمي، وخلق فرص تبادل معرفي وثقافي ثري بين الطلبة وأعضاء الهيئة الأكاديمية. كما تُمكن هذه الشراكات الجامعة من بناء جسور تعاون تسهم في إعداد جيل من القادة والمبتكرين القادرين على مواجهة تحديات المستقبل، والمساهمة بفاعلية في تنمية المجتمع محلياً وعالمياً.



د. محمد القطان نائب الرئيس للبحوث والعلاقات الخارجية في AIU وممثلاً «طيران الجزيرة»، خلال توقيع مذكرة التفاهم

جاهزية الخريجين ويؤهلهم للاندماج في بيئات العمل الاحترافية بكفاءة وثقة، ويأتي ذلك في إطار رؤية مشتركة تهدف إلى دعم الابتكار، وتنمية القدرات البشرية، وتعزيز ثقافة التعلم المستمر. وتشمل أوجه التعاون المحتملة تنظيم ورش عمل، ومحاضرات متخصصة، وبرامج تدريب ميداني وإرشاد مهني،

وقعت الجامعة الأمريكية الدولية مذكرة تفاهم مع طيران الجزيرة في خطوة استراتيجية، تعكس حرص الجانبين على تعزيز التعاون المشترك بين القطاع الأكاديمي وقطاع الطيران، ودعم جهود تطوير الكفاءات الوطنية وتأهيل الطلبة لسوق العمل.

وتهدف هذه الاتفاقية إلى توسيع مجالات التعاون في مجالات التدريب العملي، وبرامج التطوير المهني، وفرص التدريب والتوظيف، إضافة إلى تبادل الخبرات والمعرفة بين الطرفين وتسهم هذه الشراكة في إتاحة فرص تعليمية تطبيقية للطلبة، تمكنهم من اكتساب مهارات عملية وخبرات مهنية تتماشى مع متطلبات سوق العمل الحديث.

كما تسعى مذكرة التفاهم إلى ربط المخرجات الأكاديمية بالاحتياجات الفعلية للقطاع الخاص، بما يعزز

من 23 الجاري حتى 3 يناير 2026 اكتمال الاستعدادات لانطلاق النسخة الثانية من «برستيج إكسبو» في الأفنيوز

the place to be

الأفنيوز

THE AVENUES



ماكس ايڤنا
MAX
EVENT

كما أقدم حاسكية شركه للشركات والعلامات المشاركة على نقتهم ومشاركتهم الفاعلة، مؤكداً أن هذا التعاون يعكس المكانة التي وصل إليها المعرض، ويسهم في إنجاح نسخة الثانية واستمرار تطويره، ليكون منصة بارزة في عالم العطور.

يقام معرض برستيج إكسبو - النسخة الثانية في مجمع الأفنيوز - سكند أفنيو، خلال الفترة من 23 ديسمبر 2025 إلى 3 يناير 2026، يومياً من الساعة 10 صباحاً حتى 10 مساءً، وذلك امتداداً للنجاح الذي حققته النسخة الأولى، مع تطوّر ملحوظ على مستوى حجم المشاركة ونوعية العلامات التجارية وجمع المعرض نخبة من شركات العطور المميزة ذات الحضور القوي الواضح في سوق العطور، والتي تستعرض أحدث إصداراتها وابتكاراتها العطرية ضمن أجواء راقية تعكس مفهوم الفخامة والتميز، وتواكب تطورات عشان العطور والمهتمين بهذا القطاع ويهدف برستيج إكسبو إلى ترسيخ مكانتها كمنصة متخصصة في عالم العطور، تجمع العلامات البارزة مع جمجمورها، وتمنح الزوار فرصة التعرف على أحدث الاتجاهات والمنتجات ضمن تجربة متكاملة في أحد أبرز وجهات التسوق في دولة الكويت

وفي هذا السياق، أعرب خالد حاسكية، مدير العلاقات العامة في شركة ماكس إيفنت، عن شكره وتقديره لإدارة مجمع الأفنيوز على تعاونهم ودعمهم المستمر في استضافة وتنظيم برستيج إكسبو - النسخة الثانية، مشيداً بدورهم في توفير بيئة راقية تليق بمكانة المعرض.

بمشاركة 128 لاعباً

مجمع الرحاب ينظم بطولة بلاي ستيشن



الفائزون الأربعة الأوائل

على جوائز قيمة مقدمة من شركة واي فاي جيمز، وذلك وسط حضور جماهيري لافت وتفاعل مميز.

ويُعد مجمع الرحاب من الوجهات الرائدة في مجال الألعاب الإلكترونية، حيث يحرص على تنظيم واستضافة البطولات والفعاليات النوعية، التي تسهم في دعم هذا القطاع، وتعزيز تفاعل الشباب مع أحدث الأنشطة الرقمية.

وبهذه المناسبة، صرّح فريق التسويق والاتصال بالشركة التجارية العقارية، قائلاً: «يأتي تنظيم بطولة بلاي ستيشن (FC26) في مجمع الرحاب ضمن استراتيجية الشركة التجارية العقارية وشركائها التابعة، لتقديم فعاليات نوعية تلبي تطلعات فئة الشباب، وتعزز مكانة المجمع كوجهة رائدة للألعاب الإلكترونية والترفيه الرقمي في الكويت».

نظمت شركة المتاجرة العقارية، التابعة للشركة التجارية العقارية، بطولة بلاي ستيشن (FC26) في مجمع الرحاب، على مدار يومين، الموافق 11 و12 من الشهر الجاري، وذلك من الساعة 4:00 عصراً حتى 10:00 مساءً. وشهدت البطولة مشاركة 128 لاعباً بنظام خروج المغلوب.

وسط أجواء تنافسية حماسية اتسمت بالمهارة العالية والتفاعل الجماهيري الواسع. وتضمنت البطولة مراحل تأهيلية عدة أقيمت خلال اليوم الأول، وصولاً إلى التصفيات النهائية في اليوم الثاني، والتي شهدت منافسة قوية بين نخبة من اللاعبين.

وفي ختام البطولة، تم تتويج الفائزين الأربعة الأوائل بجوائز نقدية، حيث حصل المركز الأول للاعب خالد ضاري الشمري بجائزة قدرها 300 دينار، فيما نال محمد سائد الرمحي المركز الثاني وجائزة 150 ديناراً، بينما حصل عبدالرحمن مفرح العنزي على المركز الرابع بجائزة قدرها 100 دينار، كما حصل اللاعبون من المركز الخامس حتى الثامن

يضم 340 صفحة من الأفكار المُلهمة مع أكثر من 2000 منتج

«إيكيا» تكشف عن الكتالوج الجديد لعام 2026



إيليسا ألبينديا (يسار) وإيزابيل فريتراس لحظة الكشف عن كتالوج إيكيا

من الخدمات المصممة، لتعزيز تجربة العملاء في التسوق، ومساعدتهم في تحويل بيت أحلامهم إلى حقيقة بسهولة».

المهمة في الكتالوج إلى تجربة تصفح وتصفح ممتعة بفضل التكنولوجيا الرقمية - أي وقت ومكان - مما يجعل عملية التخطيط والتصميم والشراء وطلب الخدمات أكثر سهولة وتفاعلية. وأوضح ماغانتو: «هذا الكتالوج يجمع بين متعة تصفح الكتالوج الورقي الذي نحبه جميعاً، والإمكانيات غير المحدودة للعالم الرقمي. ما عليكم سوى مسح رموز الاستجابة السريعة (QR) الموجودة في الكتالوج الورقي لاستكشاف المنتجات والخدمات بالتفصيل، والإطلاع على أفكار التنسيق والتنظيم، مع إمكانية مقارنة الخيارات، واستخدام أدوات المحدودة المعزز (ابحثوا عن رمز العرض التفاعلي في الكتالوج)، حيث يمكنكم رؤية المنتجات في غرفكم في البيت، والشراء عبر الإنترنت، أو الحصول على تحديثات أسبوعية حول منتجاتنا الجديدة وعروضنا ومجموعتنا وأنشطتنا».

«صنع في الكويت من أجل الكويت»، يعرض تشكيلة إيكيا بأسلوب يتناسب مع الاحتياجات المحلية، ويدعم تنظيم البيت بشكل أفضل، من خلال منتجات ذكية وعملية تناسب جميع الغرف. وقد تم تصميم الكتالوج ليرافق أفراد العائلة في كل مرحلة من مراحل حياتهم المنزلية - من الولادة حتى الجامعة، وما بعدها - ويوفر لكل منهم الحلول التي تناسبه وبأسعار معقولة، بما في ذلك الأفكار العملية الخاصة بالحياة الأسرية والعيش مع الأطفال.

«في إيكيا، نؤمن بأن البيت أكثر من مجرد مكان. إنه انعكاس لما نحن عليه، والملاذ الذي يمنحنا الإحساس بالانتماء والراحة التي تسكن القلب، البيت هو المكان الذي تحدث فيه أجمل لحظات الحياة، ونحن فخورون بأننا كنا جزءاً من تلك اللحظات على مدار سنوات طويلة. وسواء كنتم تُؤثفون بيتكم الأول، أو تُجددون غرفة المعيشة، أو تُصممون مساحة جديدة لأطفالكم، إيكيا إلى جانبكم في كل خطوة».

يضمّن كتالوج إيكيا الجديد 340 صفحة من الأفكار المُلهمة، مُستمدّة من 40 عاماً من خبرتنا ومعرفتنا بالحياة المنزلية في الكويت، ويعرض مجموعة رائعة من أكثر من 2000 منتج، تشمل الإصدارات الجديدة من إيكيا، والمجموعات الموسمية والمحدودة، بالإضافة إلى نصائح وأفكار صُممت لتجعل البيت أكثر راحة وعملية.

وأكد ماغانتو «أن التزامنا بتجاوز حدود المنتجات ليصل إلى ما هو أعمق: إلى الأسعار المعقولة، التي تناسب ميزانيتكم من دون مساومة على الجودة، والاستدامة، التي نساهم في بناء غير أفضل، والتصاميم الجميلة، التي تتكيف مع أسلوب حياتكم وتطلعاتكم ونوqمكم. نحن ملتزمون بإبقاء أسعارنا الواردة في الكتالوج ثابتة طوال فترة صلاحيتها، وقد نقوم بخفض الأسعار، لكننا بالتأكيد لن نرفعها، لتتمكنوا من تخطيط وتصميم وتثبيت بيت أحلامكم بثقة وراحة بال.» وأضاف: «هذا العام عزّزنا التزامنا لكي نكون أقرب إلى الجميع. لقد خفّضنا أسعار المئات من منتجات إيكيا المُفضلة لديكم، لكي تستمتعوا بتشكيلة أوسع وجودة موثوقة تُلبي تطلعاتكم.»

بالهام من كل سنوات خبرة إيكيا الطويلة في الكويت، هذا الكتالوج هو أول إصدار



مارينو ماغانتو

خلال حفل خاص أقيم بالمناسبة، وبعد الترحيب بالضيوف، قال الرئيس التنفيذي لإيكيا الكويت والأردن والمغرب، مارينو ماغانتو: «بكل فخر نطلق كاتالوج إيكيا الجديد في الكويت، ومع تقدم لكم فقط الأثاث والتصاميم، بل وأيضاً التزامنا الدائم برؤيتنا التي تنبع من القلب: من أجل حياة يومية أفضل لجميع أهل الكويت، نحن في إيكيا شغوفون بالحياة المنزلية. نستمند الإلهام من رؤيتنا والالتزام من فينما. نواصل علامة إيكيا التجارية إلى كل بيت في جميع أنحاء الكويت، ونوفر حلولاً التاثيث المنزلي بتصاميم جميلة، عملية، مُستدامة، ذات جودة وبأسعار معقولة.» وأضاف ماغانتو: «الكويت وطنٌ ذو إرث عريق يجمع بين الأصالة وكرم الضيافة والتطلعات المستقبلية الطموحة، ونحن نستلهم من روح الترابط العائلي الجميل فيها، ومن طريقة احتفائها بالحياة وتفصيلها الصغيرة، ما يُثري أفكارنا ويمنح تصاميمنا طابعها الإنساني الدافئ.» وهذا الكتالوج هو تكملة لمنهجنا لهذه الروح، ويحمل في طياته صفحاته تحية صادقة للكويت، وذلك عبر توثيقنا الحلول الذكية والمستدامة والأنيقة التي تجعل البيت أكثر راحة وعمالاً وجماليّاً، وتُلبّي ذوق كل فرد، وتعمس طابعه الخاص».

«هيئة الأسواق» تستكمل

ثاني مراحل إستراتيجيتها الرابعة

انجزت هيئة أسواق المال المرحلة الثانية من مراحل إعداد خطتها الإستراتيجية الرابعة، والمتمثلة بصياغة توجهاتها الإستراتيجية للمرحلة المقبلة الممتدة خلال السنوات المالية 2027 - 2028 / 2030 - 2031. وذكر البيان أن أعمال المرحلة الثانية، أسفرت عن تحديد مجموعة من التوجهات والركائز الرئيسية التي تعكس أولويات الهيئة خلال المرحلة المقبلة، وتلبي احتياجات المتعاملين بالأسطة الأوراق المالية، ومن أبرزها:

- تنمية وتطوير سوق المال من خلال تعزيز نموه وتنوع أدواته، وبالتالي تحسين كفاءة وفعالية منظومة أسواق المال ككل.
- تعزيز جاذبية ومكانة السوق المالي الكويتي على المستويين الإقليمي والدولي.
- تمكين الابتكار في تقنيات الخدمات المالية ضمن أنشطة الأوراق المالية.
- تعزيز الوعي المالي للتوصل إلى بيئة استثمارية أكثر تنوعاً واستدامة.
- تسريع التحول الرقمي وتوظيف

التقنيات الحديثة في خدمات وعمليات الهيئة لضمان خدمات أكثر سلاسة وكفاءة.

- تحقيق الاستدامة المؤسسية من خلال تطوير الحوكمة الداخلية والاستثمار الأمثل في قدرات الهيئة ومواردها.
- وأضاف البيان أن التوجهات أنفة الذكر تأتي نتاجاً مخرجات المرحلة الأولى من مراحل إعداد الإستراتيجية، والتي شملت تقييماً للوضع الراهن واستطلاع آراء أصحاب المصلحة محلياً ودولياً، وتوظيف أدوات التحليل الإستراتيجي، ليتم التوصل إلى تحديد 5 موجات رئيسية مثلت ركائز أساسية لتلك التوجهات، تتمثل في:
- انسجام توجهات الخطة مع أدوار الهيئة ومهامها المنبثقة من القانون 7/ 2010 بشأن إنشاء هيئة أسواق المال وتنظيم نشاط الأوراق المالية ولائحته التنفيذية وتعديلاتها.
- الاتساق مع أهداف ومبادئ المنظمة الدولية لهيئات الأوراق المالية (IOSCO).

«stc» تعزز مواقف السيارات مع «PASS»

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية «stc»، التي تقدم خدمات ومنتجات مبتكرة للعملاء، وتدمج التحول الرقمي في الكويت، شراكتها مع تطبيق «PASS» المتكسر لخدمة مواقف السيارات، مصمم لتسهيل تجربة المستخدمين. من خلال هذا التعاون، سيتمكن عملاء «stc» من دفع رسوم مواقف السيارات باستخدام التطبيق، مع إمكانية إضافة الرسوم مباشرة إلى فاتورتهم الشهرية أو من خلال رصيدهم المتاح.

وأكدت دعمها المستمر للشركات الصغيرة والمتوسطة ورواد الأعمال المحليين من خلال توفير فرص تتيح لهم توسيع نطاق عملياتهم وتعزيز حضورهم في السوق.

وتماشياً للشراكة مع جهود «stc» المتواصلة لتزويد عملائها بخدمات رقمية وحلول عصرية تحسّن خياراتهم الحياتية. عند إنشاء حساب، يمكن لعملاء

حث على الاستخدام الآمن للبطاقات في الإجازات

«التجاري» يواصل التوعية مصرفياً

مع قرب الإجازة الشتوية وإجازة منتصف العام الدراسي، وقيام عدد من العملاء بالسفر خلال هذه الفترة، وتعملت نصاب «التجاري» لعملائه، من التأكد من سريان البطاقة وحدودها الائتمانية، وتحديث بيانات التوصل لدى البنك عبر الهاتف النقال أو البريد الإلكتروني، وعدم تدوين الرقم السري أو أي معلومات شخصية في أي مكان يمكن الوصول إليه، وعدم مشاركة الرقم السري أو رمز التفعيل (OTP) مع أي شخص، والانتباه لمصدر الرسائل الإلكترونية والتأكد من اسم المتجر عند استخدام رمز التفعيل، كما يُفضل عدم

استخدام شبكات (Wi-Fi) غير آمنة أو في الأماكن العامة عند إجراء المعاملات المصرفية. وأوضح أن بطاقات الدفع المسبق قد تكون خياراً أكثر أماناً عند الشراء عبر المواقع الإلكترونية، كما شدد على ضرورة فحص أجهزة الصراف الآلي للكشف عن أي أجهزة غريبة أو محاولات سرقة البيانات، علماً بأنه في حال ضياع أو فقدان البطاقة، أو مواجهة أي مشكلة تتعلق بالبطاقات، يجب على العملاء إلغاء تفعيلها عبر التطبيق، والمبادرة بالاتصال فوراً بمرکز خدمة العملاء التابع للبنك.

استخدام رمز التفعيل، كما يُفضل عدم

«المتاجرة» نظمت في مجمع الرحاب

بطولة «بلاي ستيشن»

نظمت شركة المتاجرة العقارية، التابعة للشركة التجارية العقارية، بطولة بلاي ستيشن (FC26) في مجمع الرحاب، على مدار يومين الموافق 11 و12 من الشهر الجاري، من الساعة 4 عصراً حتى 10 مساءً.

وشهدت البطولة مشاركة 128 لاعباً بنظام خروج المغلوب، وسط أجواء تنافسية حماسية اتسمت بالمهارة العالية والتفاعل الجماهيري الواسع. وتضمنت البطولة عدة مراحل تأهيلية أقيمت خلال اليوم الأول، وصولاً إلى التصفيات النهائية في اليوم الثاني، والتي شهدت منافسة قوية بين نخبة من اللاعبين. وفي ختام البطولة، تم تتويج الفائزين الأربعة الأوائل بجوائز نقدية، حيث حصل المركز الأول اللاعب خالد ضاري الشمري جائزة قدرها 300 دينار، فيما نال محمد ساند الرمي المركز الثاني وجائزة 200، وحصل أحمد سليمان الجحبي على المركز الثالث وجائزة 150 ديناراً، بينما حصل عبدالرحمن مفرح العنزي على المركز الرابع بجائزة قدرها 100 دينار. كما حصل اللاعبون من المركز الخامس حتى الثامن على جوائز قيمة مقدمة من شركة واي فاي جيمز، وسط حضور جماهيري لافت وتفاعل مميز.

وتعد مجمع الرحاب من الوجهات الرائدة في مجال الألعاب الإلكترونية، حيث يحرص على تنظيم واستضافة البطولات والفعاليات النوعية التي تسهم في دعم هذا القطاع وتعزيز تفاعل الشباب مع أحدث الأنظمة الرقمية. وبهذه المناسبة، صرّح فريق التسويق والاتصال بالشركة التجارية العقارية، بأن تنظيم بطولة بلاي ستيشن (FC26) في مجمع الرحاب يأتي ضمن إستراتيجية الشركة التجارية العقارية وشركاتها التابعة لتقديم فعاليات



الفائز الأول



الفائزون بالراكز الأربعة الأولى

نوعية تلبي تطالع فئة الشباب، وتعزز من مكانة المجمع كوجهة رائدة للألعاب الإلكترونية والترفيه الرقمي في دولة الكويت. وتؤكد «التجارية»، من خلال شركاتها

تطويره البنية التكنولوجية ودعمه حركة البناء

«الخليجي للبناء» يكرم «بيت التمويل»



السيف متسلماً تكريم المنتدى لـ «بيت التمويل»

كرم «المنتدى الخليجي الثاني للبناء الرقمي 2025» بيت التمويل الكويتي، تقديراً لمساهماته القيمة في تطوير حركة البناء والتشييد وفق أفضل المعايير العالمية من خلال توفير التمويل والدعم المناسبين للأفراد والشركات العاملة في هذا المجال بمنتجات وخدمات رقمية وحلول مبتكرة.

وقد نظم المنتدى، اتحاد المكاتب الهندسية والدور الاستشارية الكويتية برعاية وزير الدولة لشؤون البلدية المهندس عبداللطيف المشاري، في الفترة من 8 إلى 11 ديسمبر الجاري، بمشاركة واسعة من المؤسسات الحكومية، المتخصصة، والجامعات والجهات البحثية، بهدف إبراز دور التطبيقات الرقمية المتقدمة في تعزيز قطاعات البناء والتشييد، وأحدث التطورات العالمية فيها.

وتسلم التكريم نيابة عن البنك، المدير التنفيذي لمركز خدمات العلاقات العامة والتواصل الاجتماعي في «بيت التمويل» عبدالله السيف. وأكد «بيت التمويل»

في افتتاح المنتدى، نجاحه في استحداث بنية تحتية تكنولوجية تتسق مع التوجهات الحديثة في مختلف المجالات، ومنها منتجات وخدمات التمويل، التي تشمل مشاريع البناء والتشييد، إداراً لأهمية هذا المجال وتأثيره الكبير على حركة الاقتصاد الوطني، ودفع عجلة المبادلات التجارية على مستوى السوق الكويتي، وإيماناً بأن التكامل بين القطاعين المالي والهندسي حجر الأساس في تطوير بيئة رقمية متقدمة، تعتمد على الذكاء الاصطناعي وتوظيف البيانات لتحسين كفاءة المشاريع وتسريع قرارات

الاستثمار وتقليل المخاطر. وانطلاقاً من دوره الاستباقي، كمؤسسة مالية إسلامية رائدة عالمياً، فإن البنك يقدم منظومة تمويل عقاري رقمية، يستهدف من خلالها رفع جودة البناء قبل التمويل، وتسريع دورة الموافقات لتقليل الوقت، وتحسين تجربة العملاء والمطورين العقاريين، ودعم استدامة الموارد، والتأكيد على التزام المشاريع بمعايير الحوكمة البيئية والاجتماعية و«ESG».

ومن ضمن الجهود التي تبذلها «بيت التمويل» على تقديم تجربة عقارية أكثر سهولة وتعزيز استخدام التقنية في المعاملات العقارية،

بما يعادل 5.89 فلس للسهم

«الإنماء» تبيع مليوني دينار

والتوصية بتوزيع... 5 % نقداً

أعلنت شركة الإنماء العقارية نتائجها للسنة المالية المنتهية في 31 أكتوبر 2025، حيث سجلت الشركة صافي ربح بلغ 2.064 مليون دينار، بما يعادل 5.89 فلس للسهم الواحد، كما بلغت حقوق مساهمي الشركة 36.336 مليون دينار وبلغ إجمالي الموجودات 52.799 مليون دينار.

وفي ضوء نتائج «الإنماء»، أوصى مجلس إدارة الشركة الجمعية العامة بتوزيع أرباح نقدية 5 % للمساهمين في السنة المالية المنتهية في 31 أكتوبر 2025، وبهذه المناسبة، أكد الرئيس التنفيذي لـ «الإنماء» عبدالعزيز العيصمي أن

الشركة تمكّنت من تحقيق أرباح فاقت التوقعات المستهدفة ضمن خطة العمل السنوية، ويأتي أن هناك تحسناً في الإيرادات التشغيلية للشركة التي ركزت على تحقيق أعلى نسب إشغال ممكنة لعقاراتها المملوكة والعقارات المدارة لصالح عملائها.

وأوضح العيصمي أنه تم شراء عقارات جديدة للتوسع وتطوير محفظة الشركة العقارية خلال هذا العام، كما أنها تسعى إلى التوسع في إدارة أملاك عقارات الغير، وتقديم أفضل الخدمات من تشغيل وإدارة وصيانة، كما ستقوم الشركة بالإعلان عن تطبيق عقاري للعملاء



عبدالعزیز العيصمي

والمستأجرين لتسهيل متابعة الطلبات الخاصة وإمكانية الدفع الإلكتروني بالربح الأول 2026.

ولفت إلى أن الشركة نظّمت

مزادات عقارية عدة لعملائها، كما قامت بتطوير الأنظمة الداخلية وتطبيق أعلى معايير الحوكمة.

وأكد أن الشركة تأهلت لدى بلدية الكويت للمشاركة في مزاديات تطوير مشروع أسواق المباركية ومواقف السيارات التابعة لها، ومشروع القصر الأحمر وغيرها من المشاريع الحكومية، في إطار تعزيز الشراكة مع القطاع العام، وتنفيذاً لتوجهات الدولة نحو فتح المجال أمام القطاع الخاص للمشاركة في إدارة وتطوير واستثمار المشاريع الحكومية وتعزيز دور الشركة في تنشيط عجلة الاقتصاد المحلي.

نشرة إعلانية

يستقبل العام الجديد بأجواء ونكهات راقية وتجارب

«فور سيزونز» أضاء بريق الاحتفال



يكشف فندق فورسيزونز الكويت برج السابع عن موسمه الاحتفالي الذي يمتد من السادس من ديسمبر 2025 حتى الأول من يناير 2026، حيث يتحول الفندق إلى وجهة مشرقة تنبض بالدفء والتألق لاستقبال نهاية العام وبداية عام جديد. وتقدم هذه الوجهة الفاخرة الحائزة بتصنيف الخمس نجوم من فورسيزونز مجموعة متنوعة من التجارب التي تجمع بين الديكورات الملهمة، المأكولات الراقية، الموسيقى الحية، والعلاجات الصحية التي تصيف لمسة من الإشراف على لحظات الموسم.

وتتألق الردهة الرئيسية ولانج السور هذا العام بتصاميم تجمع بين الأبيض والذهبي، يتصدرها شجر احتفالي أبيض يبعث وهجاً دافئاً يعكس جمال الرخام المحيط. وتكتمل الأجواء بمسامت ذهبية مضيئة ليعيش الضيوف لحظات تجمع بين الرقي والسكينة. ويمنح الفندق ضيوفه فرصة اقتناء مجموعة فورسيزونز أت هوم التي تضم أفخم الأقمشة وروب الحمام وضروريات السبا وعبطور المنزل، جميعها مغلفة بعناية لتكون هدية مثالية تعبر عن الذوق الرفيع وروح الموسم.

ومع الاقتراب من نهاية العام، يعزف البيانو الحي في الردهة أنغاماً تتسجم مع أجواء الاستعداد لاستقبال اللحظات الأخيرة من العام، ترافقها تجارب طهو استثنائية في مطاعم الفندق. وفي الطابق الواحد والعشرين، يقدم داي فورني سهرة إيطالية أنيقة بإطلالات بانورامية على المدينة. تتضمن الأمسية بوفيه عشاء فاخراً بسعر 60 ديناراً للشخص و90 للجلوس بمحاذاة النوافذ. تمتد الأجواء الاحتفالية من الثامنة مساءً حتى الواحدة بعد منتصف الليل وسط موسيقى حية وديكورات لامعة.

يوفر سنتهوو أجواء آسيوية نابضة بالحوية مع تزيينات مستوحاة من الشرق وأضواء خافتة ترافقها موسيقى بسعر 50 ديناراً للمجموعة المناسبة لشخصين، مع إمكانية الجلوس في الداخل أو في التراس الخارجي.

وفي الأول من يناير، يستقبل مطعم إليمنتس الضيوف ببوفيه فطور عملي بسعر 16 ديناراً من السابعة صباحاً حتى الثالثة عصراً. يضم البوفيه العديد من محطات الطهو الحي لتكون بداية العام الجديد مليئة بالنكهات والطاقة. ويقدم السبا الحائز 5 نجوم من فورسيزونز خلال شهر ديسمبر مجموعة من العلاجات الحصرية. يعزز علاج ربي جين نضارة البشرة عبر تقنية الكولاجين المتقدمة، بينما توفر تجربة سبرير الرمال الكريستالية استرخاء عميقاً مستوحى من العلاج الرملي الإغريقي لمدة 90 دقيقة بسعر 90 ديناراً.

ويوفر الفندق باقة الرومانسية للأزواج الباحثين عن لحظات خاصة وسط أجواء المدينة، إلى جانب عرض إجازة الكويت الذي يمنح خصم 15% عند الإقامة لليلتين أو أكثر. جميع العروض مصممة لتعزيز متعة الإقامة وتجربة الرفاهية والتواصل.

مبارك العبدالله: إدراج «العملية للطاقة» يعكس الثقة باقتصاد الكويت

بورسلي: 324 مليون دينار حجم عقودنا المتراكمة... والإدراج سيساهم في توسيع قاعدة المساهمين



لقطة جماعية خلال الإدراج (تصوير حسني هلال)

سعر موحد، حيث أتيح للمستثمرين تحديد الكميات المطلوبة بناء على سعر موحد، ومن ثم يقوم المستثمر بالاشتراك في ضوء التخصيص الأولي. وأضاف المخيزيم أنه تم تحديد السعر الموحد عند 212 فلساً للسهم، بناء على النقاشات الأولية مع مؤسسات استثمارية وصناديق محلية وإقليمية قبل بدء تجميع الطلبات، علماً بأن شركة الاستثمارات الوطنية تولت في هذه الصفقة مهام مستشار الإدراج ووكيل الاكتتاب الحصري في السوق الأولى للبورصة الكويتية، إضافة إلى دورها كمشرف رئيسي ومدبر اكتتاب مشترك في عملية من أبرز عمليات الطرح في السوق المحلي والأولى في قطاع الطاقة خلال ما يزيد على 10 سنوات.

وأضاف أن المنظومة التنظيمية المتطورة أسهمت بشكل مباشر في اختصار المدة الزمنية للاكتتاب، بدءاً من تقديم الطلبات وحتى الإدراج، والتي كانت خلال الفترة من 23 نوفمبر الماضي إلى 7 الجاري، وذلك بفضل وضوح اللائحة التنفيذية لقانون هيئة أسواق المال، وسرعة استجابة الهيئة وتعاونها المستمر في معالجة جميع الاستفسارات، إلى جانب التنسيق المتكامل مع كل من بورصة الكويت وشركة المقاصة والجهات المعنية الأخرى.

وأشار إلى أن حجم الإقبال فاق التوقعات، حيث تخطت نسبة التغطية 5 أضعاف من قيمة الطرح، مدفوعة بمشاركة واسعة من مؤسسات مالية إقليمية ودولية، من بينها صناديق سيادية وشركات عالمية كبرى، أبدت اهتماماً جاداً بالاستثمار في الكويت، مؤكداً في الوقت ذاته أن بورصة الكويت لا تزال تحافظ على مكانتها كمركز اقتصادي وسريع الاستقطاب رؤوس الأموال الأجنبية.

وحول إدراج شركة العملية للطاقة، ذكر أن الإدراج جاء نتيجة عامين من التأهيل والتجهيز الذي بدأ العام الماضي مع دخول مستثمر استراتيجي عن طريق أول إصدار للأسهم الممتازة في الكويت، وهذا العام بعد مشاورات واجتماعات مع مستثمرين في الكويت والسعودية والإمارات.

وقال الفلاح: «على الرغم من أننا جئنا باكتتاب وإدراج في آخر العام، فإن لدينا مؤشرات إيجابية تتمثل في التغطية بأكثر من 5 مرات لرأس المال المطروح، لافتاً إلى أن قلة العروض في الجلسة الافتتاحية تعكس جاذبية الاستثمار».

وأضاف أن إدراج شركة العملية للطاقة مهم جداً، وهو طلب من مستثمرين في الكويت وخارجها، ولدينا منتجات سنطرحها في البورصة ضمن خطة تطوير السوق.

وتابع: «سبق أن ذكرت أننا بحاجة إلى إدراجات أكثر في الكويت لكي ننافس إقليمياً، وفي بورصة الكويت خفضنا الحد الأدنى للطرح من 15 مليون دينار إلى 5 ملايين، ونتمنى أن يشجع ذلك الشركات بشكل أكبر على الإدراج».

وأكد أن الشركة حققت نتائج إيجابية خلال العام الحالي، بفضل الجهود المبذولة من الكفاءات وفريق العمل المتميز فيها، مشيراً إلى أن الشركة دشنت مكتباً لها في دبي، وتستهدف أسواقاً أخرى، مثل السعودية والولايات المتحدة الأمريكية.

فهد المخيزيم

بدوره، قال عضو مجلس الإدارة، الرئيس التنفيذي لشركة الاستثمارات الوطنية، فهد المخيزيم، إن عملية الاكتتاب الحالية تمثل محطة مفصلية في سوق المال الكويتي، لكونها نُفذت وفق آلية تجميع الطلبات بناء على

وحول التحديات، لفت بورسلي إلى أن أبرز العوائق التي تواجه القطاع محلياً وإقليمياً تتمثل في العنصر البشري والكفاءات المتخصصة، مؤكداً أن الشركة نجحت منذ تأسيسها في بناء كوادر وطنية فاعلة، وأن المنافسة مع الشركات العالمية تمثل حافزاً لتطوير الأداء وتحسين جودة الخدمات.

وقال الرئيس التنفيذي لشركة بورصة الكويت، محمد العيصي، إن إدراج الشركة العملية للطاقة في السوق الأول يُعدّ تجسيدا عملياً للالتزام بورصة الكويت الراشخ بتنفيذ استراتيجيتها، التي تهدف إلى تعميق السوق وتعزيز تنوعه القطاعي.

وأضاف العيصي أن إدراج أسهم «العملية للطاقة» يعزز جهود البورصة في تنويع الفرص الاستثمارية واستقطاب شركات تعكس القدرة التنافسية للاقتصاد الكويتي.

خالد الفلاح

من جهته، أكد رئيس مجلس إدارة شركة الاستثمارات الوطنية، خالد الفلاح، أن دخول شركات مالية عالمية، مثل بلاك روك وغولدمان ساكس، في السوق الكويتي كمنافس بالسوق المحلي يشكل عاملاً إيجابياً كبيراً ومحفزاً لرفع مستوى أداء الشركات الكويتية.

وكشف الفلاح أن «الاستثمارات الوطنية» تعمل على تجهيز أكثر من شركة للإدراج في بورصة الكويت خلال المرحلة المقبلة، مشيراً إلى أن هناك متابعة مع هيئة الاستثمار ومؤسسات التأمين الاجتماعية بشأن طرحة كيانات جديدة في السوق مستقبلاً، ومربحاً عن أمه أن يكون التفاعل في المؤسسات الكبرى أكثر تأثيراً في هذا الشأن.

وتوقع الفلاح طرح شركة أو شركتين من القطاع الحكومي في السوق خلال العام المقبل.

السوق الأول على سعر 234 فلساً تحت الرمز «ALFTAQA».

نقطة انطلاق

وفي إطار تعليقه على الإدراج، قال نائب رئيس مجلس إدارة الشركة العملية للطاقة، المهندس رواف بورسلي: «نشهد اليوم لحظة استثنائية في مسيرة الشركة العملية للطاقة بانضمامها إلى بورصة الكويت كشركة مساهمة عامة».

وأكد بورسلي أنه «منذ تأسيس الشركة عام 2015، سعينا لبناء سمعة طيبة كشركة رائدة في مجال خدمات النفط في الدول المجاورة، مع الحفاظ على تركيزنا الموجه لدعم أهداف الكويت في مجال إنتاج النفط وتحقيق مستهدفات أمن الطاقة».

وذكر أن الشركة وضعت خطة واضحة للنمو في أعمالها خلال الفترة المقبلة، بدأتها مع مطلع العام الحالي، وتتسم عبر التوسع المنظم في السوقين المحلي والإقليمي، بما يخدم استراتيجيتها التشغيلية ويُلبي احتياجات عملائها.

وأوضح أن السوق الإقليمي يشهد توسعات متسارعة في قطاع الطاقة، مما يوفر فرصاً وأعداء لشركات الخدمات النفطية، لافتاً إلى أن الشركة سترتكز خلال المرحلة المقبلة على الاستفادة من هذه الفرص، خصوصاً بعد الإدراج وتوسيع قاعدة المساهمين، بما يعزز قدرتها على تنفيذ خططها التوسعية وتحقيق نمو مستدام.

جديدة خارج السوق المحلي. وفيما يتعلق برؤية الشركة المستقبلية، قال إن «العملية للطاقة» طمحت بحلول عام 2030 إلى أن تكون الشركة الرائدة في قطاع الخدمات النفطية (Upstream) بالكويت، مع تعزيز حضورها الإقليمي وزيادة إيراداتها وتحقيق قيمة مضافة للاقتصاد الوطني ولمساهمينا.

وأكد أن سعر السهم بعد الإدراج يخضع لآلية العرض والطلب، مشيراً إلى أن دور مجلس الإدارة يتركز على تنمية أعمال الشركة وتحقيق نمو مستدام يعكس إيجاباً على أدائها المالي وسعر سهمها في السوق.

وأعرب العبدالله عن تطلعه إلى أن يواكب سعر الإدراج تطور أعمال الشركة وخطتها التشغيلية، بما يتماشى مع خطة النمو المعتمدة حتى عام 2026، وبما يضمن مسارا مستقرا ومستداما للسهم على المدى المتوسط والطويل، مؤكداً تعزيز التعاون مع المساهمين الاستراتيجيين، وبحث مختلف السبل والخطط التي تسهم في تنمية أعمال الشركة وزيادة إيراداتها بما يواكب استراتيجيتها النمو.

وأشار إلى أن قطاع النفط والغاز يشكل المصدر الأكبر للعوائد في أسواق دول مجلس التعاون، ونحن في الكويت مقبلون على تطور كبير في زيادة الإنتاج، مشيراً إلى أن ذلك سيوفر فرصاً واعدة لشركات الخدمات النفطية، إذ سترتكز الشركة خلال الفترة المقبلة على الاستفادة من هذه الفرص بما يتماشى مع توجهاتها التشغيلية وتأمين احتياجات الطاقة التقليدية لعملائها.

وحول التوسعات الإقليمية، أفاد العبدالله بأن الشركة تدرس فرص التوسع في بعض الدول المجاورة، وفقاً للخطة المملنة لتلك الدول، وبعد الحصول على موافقات مجلس الإدارة، مؤكداً أن الفرص المتاحة تخضع للدراسة، وسيتم التعامل معها بما يتوافق مع استراتيجية الشركة وخطتها المستقبلية.

وبيّن أن الشركة تأمل أن تتجه الدولة إلى خصخصة بعض القطاعات الحيوية خلال المرحلة المقبلة، حيث سيساهم ذلك بتعزيز دور القطاع الخاص في دعم الاقتصاد الوطني.

وأضاف أن «العملية للطاقة» ستكون من أوائل الشركات الداعمة والمشاركة في هذه القطعة الحيوية، مع التركيز على الاستثمار فيها خلال الفترة المقبلة، بما يتوافق مع توجهات الدولة وخطط التنمية الاقتصادية.

وأكد أن الإدراج ليس نهاية المسيرة، بل بداية مرحلة جديدة من النمو، قائلاً: «هذه البداية وليست النهاية، والعبرة في الاستثمارية وتحقيق النتائج».

وتم إدراج سهم الشركة العملية للطاقة الرائدة في مجال حفر وخدمات حقول النفط، لبدء تداول أسهمها في

أدرجت بورصة الكويت، أمس، أسهم الشركة العملية للطاقة في السوق الأول، وذلك بحضور رئيس مجلس الإدارة، الشيخ مبارك العبدالله، ورئيس مجلس إدارة شركة بورصة الكويت، بدر الخرافي، ورئيس مجلس إدارة الشركة الكويتية للمقاصة، فهد المخيزيم، وعدد من قيادات الشركتين من بينهم نائب الرئيس في «العملية للطاقة»، رواف بورسلي، والرئيس التنفيذي أحمد الحجلان.

وعقب الإدراج، أكد رئيس مجلس إدارة الشركة العملية للطاقة، الشيخ مبارك العبدالله، في مؤتمر صحفي، أن إدراج الشركة في سوق المال يُعدّ إنجازاً وطنياً نفخر به، ويعكس الثقة المتنامية بالاقتصاد الكويتي وقطاع الطاقة، مشيراً إلى أن الإقبال الإقليمي والأجنبي على الاكتتاب جاء ثمرة للإصلاحات الحكومية في ظل القيادة الحكيمة لسمو أمير البلاد الشيخ مشعل الأحمد.

وقال إن الشركة تبدأ اليوم عهداً جديداً ومرحلة متجددة من مسيرتها، تركز فيها على مواصلة التميز في تقديم خدماتها، وتوسيع حضورها الإقليمي، وتنويع أعمالها بما يحقق قيمة مستدامة للمساهمين.

وأعرب العبدالله، نيابة عن مجلس الإدارة والإدارة التنفيذية والعاملين كافة، عن خالص الشكر والتقدير إلى هيئة أسواق المال الكويتية على دعمها وتوجيهها طوال فترة الاكتتاب، كما وجه الشكر للعملاء على ثقتهم، والموظفين على فانيهم، والمساهمين الجدد على انضمامهم إلى مسيرة الشركة.

ورداً على سؤال، أفاد العبدالله بأن 45 بالمئة من قاعدة مساهمي الشركة من خارج الكويت، تضم المساهم الرئيسي في الشركة نسبة تصل إلى 25 بالمئة، وهي مؤسسة الخليج للاستثمار، حيث تعتبر أحد الصناديق السيادية في المنطقة، لكونها مملوكة من 6 دول خليجية، إضافة إلى مستثمرين عالميين، تصل نسبتهم إلى 15 بالمئة، مؤكداً أن هذا التنوع يعكس الثقة بالشركة وبالاقتصاد الكويتي.

وحول سياسة توزيع الأرباح بعد الإدراج، قال إن الشركة تستهدف توزيع أرباح نصف سنوية، وفق ما ورد في نشرة الاكتتاب بعد موافقة مجلس الإدارة والجمعية العامة، مع مراجعة الفرص الاستثمارية المتاحة بما يخدم نمو الشركة وأعمالها الأساسية في قطاع الطاقة والخدمات النفطية.

وأكد أن جميع أعمال «العملية للطاقة» تركز حالياً على السوق المحلي في قطاع الخدمات النفطية في مجالات الحفر والتشييد وصيانة الآبار والخدمات المرتبطة بالقطاع النفطي، مع التركيز على تعميق الخبرات الفنية وتوسيع نطاق الخدمات قبل الدخول في شركات

محمد الإبراهيمي

توسعات
تنتظر
الشركة على
الصعيد
الإقليمي
لتحقيق
أعلى فائدة
للمساهمين

العبدالله

نتوقع
إدراجات
جديدة العام
المقبل...
ودخول
«بلاك روك»
و«غولدمان
ساكس» يرفع
المنافسة

الفلاح

البورصة
تحافظ
على مكانتها
كمنصة فعّالة
وسريعة
لاستقطاب
رؤوس الأموال
الأجنبية

المخيزيم

«stc» تتعاون مع PASS لتعزيز خدمة المواقف



تجربة مواقف السيارات بالكويت من خلال تقديم نهج سريع، غير نقدي، وسهل الاستخدام، يُعنى عن التذاكر أو المعاملات اليدوية، وتتماشى هذه التجربة المعاد تصميمها، والمدعومة بتقنيات مبتكرة، مع النهج الاستراتيجي لشركة stc لتمكين التحول الرقمي في الكويت، كما تعكس سعي الشركة لاستكشاف أحدث التقنيات وتقديم مفاهيم جديدة في السوق تخدم أغراضاً محددة لعملائها.

وفي بيان لها، أكدت stc أن شراكتها مع تطبيق PASS تعكس استراتيجية الشركة لتقديم حلول مبتكرة تتجاوز مجرد الاتصال لإنشاء نمط الحياة اليومي لعملائها. مع تركيزها القوي على إثراء تجربة العملاء، ستتمتع stc عملاء خطوط الدفع الأجل والمسبق خيار سداد رصيد مواقف PASS من خلال فائورتهم الشهرية أو من خلال رصيدهم المتاح.

كما أكدت stc دعمها المستمر للشركات الصغيرة والمتوسطة ورواد الأعمال المحليين، من خلال توفير فرص تتيح لهم توسيع نطاق عملياتهم وتعزيز

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية stc، التي تقدم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء، وتدعم التحول الرقمي بالكويت، عن شراكتها مع تطبيق PASS، المبتكر لخدمة مواقف السيارات، مصمم لتسهيل تجربة المستخدمين، ومن خلال هذا التعاون سيتمكن عملاء stc من دفع رسوم مواقف السيارات باستخدام تطبيق PASS، مع إمكانية إضافة الرسوم مباشرة إلى فائورتهم الشهرية أو من خلال رصيدهم المتاح.

وتتماشى هذه الشراكة مع جهود stc المتواصلة لتزويد عملائها بخدمات رقمية وحلول عصرية تحسن خياراتهم الحياتية. عند إنشاء حساب، يمكن لعملاء stc تسجيل الدخول إلى تطبيق PASS واختيار stc كطريقة الدفع المفضلة لديهم، وبمجرد إتمام ذلك يمكن للعملاء الاستمتاع بحلول التطبيق المبتكرة والمرحة، مثل توفر المواقف بشكل فوري، والدخول والخروج التلقائي، والدفع الإلكتروني، ومواقف السيارات المرحة في العديد من المواقع الشهيرة بجميع أنحاء الكويت، كما يمكن للعملاء حجز مواقف سياراتهم مسبقاً بمواقع مختارة مثل مجمع الأفنيوز المرحلة الرابعة ووروج.

وأحدث تطبيق PASS نقلة نوعية في

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية stc، التي تقدم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء، وتدعم التحول الرقمي بالكويت، عن شراكتها مع تطبيق PASS، المبتكر لخدمة مواقف السيارات، مصمم لتسهيل تجربة المستخدمين، ومن خلال هذا التعاون سيتمكن عملاء stc من دفع رسوم مواقف السيارات باستخدام تطبيق PASS، مع إمكانية إضافة الرسوم مباشرة إلى فائورتهم الشهرية أو من خلال رصيدهم المتاح.

وتتماشى هذه الشراكة مع جهود stc المتواصلة لتزويد عملائها بخدمات رقمية وحلول عصرية تحسن خياراتهم الحياتية. عند إنشاء حساب، يمكن لعملاء stc تسجيل الدخول إلى تطبيق PASS واختيار stc كطريقة الدفع المفضلة لديهم، وبمجرد إتمام ذلك يمكن للعملاء الاستمتاع بحلول التطبيق المبتكرة والمرحة، مثل توفر المواقف بشكل فوري، والدخول والخروج التلقائي، والدفع الإلكتروني، ومواقف السيارات المرحة في العديد من المواقع الشهيرة بجميع أنحاء الكويت، كما يمكن للعملاء حجز مواقف سياراتهم مسبقاً بمواقع مختارة مثل مجمع الأفنيوز المرحلة الرابعة ووروج.

وأحدث تطبيق PASS نقلة نوعية في

أعلنت شركة الاتصالات الكويتية stc، التي تقدم خدمات ومنصات مبتكرة للعملاء، وتدعم التحول الرقمي بالكويت، عن شراكتها مع تطبيق PASS، المبتكر لخدمة مواقف السيارات، مصمم لتسهيل تجربة المستخدمين، ومن خلال هذا التعاون سيتمكن عملاء stc من دفع رسوم مواقف السيارات باستخدام تطبيق PASS، مع إمكانية إضافة الرسوم مباشرة إلى فائورتهم الشهرية أو من خلال رصيدهم المتاح.

الرباح: لقاء موسع مرتقب لمناقشة فرص الاستثمار مع سورية

«الغرفة» بحثت مع رئيس الاتحاد السوري للعمال التبادل التجاري



جانب من اللقاء

وأوضح أن الاتحاد يسعى بحثوة إلى إعادة الاندماج ضمن الإطار الطبيعي للحركة العمالية العربية والعودة الفاعلة إلى محيطه العربي، كما سَلطَ رئيس الاتحاد الضوء على الفرص الاستثمارية المرتبطة بأنشطة الاتحاد، مثل إنشاء المستشفيات والمدن العمالية، مستعرضاً الحوافز الاستثمارية المشجعة التي تُقدم للمستثمرين، بما تشمله من تسهيلات جمركية وإجرائية مرنة.

بدوره، أشاد ممثلو الاتحاد العام لعمال الكويت بالشراكة الاستراتيجية المستمرة مع غرفة تجارة وصناعة الكويت، مثنمين سعي طرفي الإنتاج في دولة الكويت الدائم لتغليب المصلحة الوطنية العليا في كل النقاشات المتعلقة بقضايا العمل والعمال. كما أكد ممثلو الاتحاد عمق العلاقات التاريخية مع الحركة النقابية السورية، مشيراً إلى أنها ليست وليدة اللحظة، بل تمتد بقارب ربع مليار دولار خلال عام 2009.

وأكد مدير عام الغرفة أن سورية تحمل في ذاتها أهم مقومات الازدهار والعودة السريعة، فهي موطن للتجارة عبر التاريخ، وتمثل مدينة حلب التاريخية خير شاهد على ذلك، إذ تاتي من بين أقدم المدن المأهولة في العالم،

ونشأ بها أول غرفة تجارية عربية. كما لفت المدير العام للغرفة إلى القناعة الراسخة لدى الكويتيين بأن سورية ينبغي أن تُبنى بسواعد أبنائها، وأن الاستثمارات الأنيق والأكثر استدامة هي تلك التي ترتكز على شراكة حقيقية واستراتيجية تجمع بين المستثمرين الأجانب ونظراتهم من السوريين.

وفي سياق تعزيز العلاقات الاقتصادية، كشف مدير عام الغرفة عن اعتراف الغرفة بتنظيم لقاء موسع مع الأشقاء السوريين لمناقشة فرص الاستثمار وأفاق التبادل التجاري، مشيراً إلى المكانة الاقتصادية للكويت التي كانت تُعد - قبل عام 2011 - ثالث أكبر مستثمر أجنبي في سورية باستثمارات تجاوزت 8 مليارات دولار، توزعت بين القطاعات العقارية والسياحية والمالية والصرفية والصناعية، فضلاً عن وصول حجم التبادل التجاري بين البلدين إلى ما يقارب ربع مليار دولار خلال عام 2009.

وأكد مدير عام الغرفة أن سورية تحمل في ذاتها أهم مقومات الازدهار والعودة السريعة، فهي موطن للتجارة عبر التاريخ، وتمثل مدينة حلب التاريخية خير شاهد على ذلك، إذ تاتي من بين أقدم المدن المأهولة في العالم،

عقدت غرفة تجارة وصناعة الكويت لقاءً مع رئيس الاتحاد العام السوري للعمال فواز الأحمد، ومسؤول المنظمات والنقابات والاتحادات السورية محمد برو، يرافقه ممثلو الاتحاد العام لعمال الكويت، وذلك يوم 17 الجاري. وتتمحور اللقاء حول استعراض الجهود الحثيثة التي تبذلها أطراف الإنتاج في الجمهورية العربية السورية، للنهوض بالدولة، وتجاوز تحديات المرحلة التي تلت سقوط النظام السابق.

واستهل مدير عام الغرفة، رباح الرباح، اللقاء بالترحيب بممثلي الاتحاد السوري للعمال، مهنيًا وإيهام بالذكورى الأولى لتأسيس سورية الجديدة ورفع العقوبات الاقتصادية عنها، ومؤكداً في الوقت ذاته أن سورية تقف اليوم أمام حاجة ماسة لاستقطاب استثمارات نوعية وجادة في قطاعات حيوية متعددة، يأتيها من مقدمتها القطاع المصرفي والسياحي والصحي والسكني.

وأكد مدير عام الغرفة أن سورية تحمل في ذاتها أهم مقومات الازدهار والعودة السريعة، فهي موطن للتجارة عبر التاريخ، وتمثل مدينة حلب التاريخية خير شاهد على ذلك، إذ تاتي من بين أقدم المدن المأهولة في العالم،

«المتاجرة العقارية» تنظم بطولة بلاي

ستيشن «FC26» في مجمع الرحاب

نظمت شركة المتاجرة العقارية، التابعة للشركة التجارية العقارية، بطولة بلاي ستيشن (FC26) بمجمع الرحاب، يومي 11 و12 الجاري. وشهدت البطولة مشاركة 128 لاعباً بنظام خروج المغلوب، وسط أجواء تنافسية حماسية اتسمت بالمهارة العالية والتفاعل الجماهيري الواسع.

وتضمنت البطولة عدة مراحل تأهيلية أقيمت خلال اليوم الأول، وصولاً للتصفيات النهائية في اليوم الثاني، والتي شهدت منافسة قوية بين نخبة من اللاعبين. وفي ختام البطولة، تم تتويج الفائزين الأربعة الأوائل بجوائز نقدية، حيث حصل المركز الأول للاعب خالد ضاري الشمراني وجائزة قدرها 300 دينار، وغان محمد ساند الرميح المركز الثاني وجائزة 200 دينار، وحصل أحمد سليمان البجلي على المركز الثالث وجائزة 150 ديناراً، في حين حصل عبدالرحمن فرح العززي على المركز الرابع وجائزة قدرها 100 دينار. ونال اللاعبون من المركز الخامس حتى الثامن جوائز قيمة مقدمة من شركة واي فاي جيمز، وسط حضور جماهيري لافت وتفاعل مميز.

ويُعد مجمع الرحاب من الوجهات الرائدة في مجال الألعاب الإلكترونية، حيث يحرص على تنظيم واستضافة البطولات والفعاليات النوعية التي تسهم في دعم هذا القطاع، وتعزيز تفاعل الشباب مع أحدث الأنشطة الرقمية.

مجمع الرحاب ينظم بطولة بلاي ستيشن (FC26) بمشاركة 128 لاعباً



تفاعل الشباب مع أحدث الأنشطة الرقمية. وبهذه المناسبة، صرّح فريق التسويق والاتصال بالشركة التجارية العقارية، قائلين «يأتي تنظيم بطولة بلاي ستيشن (FC26) في مجمع الرحاب ضمن استراتيجية الشركة التجارية العقارية وشركاتها التابعة لتقديم فعاليات نوعية تلبي تطلعات فئة الشباب، وتعزز من مكانة المجمع كوجهة رائدة للألعاب الإلكترونية والترفيه الرقمي في دولة الكويت». وتؤكد الشركة التجارية العقارية، من خلال شركاتها التابعة، التزامها بمواصلة دعم وتنظيم مثل هذه الفعاليات التي تُثري تجربة الزوار في مجمع الرحاب، وتواكب تطلعات المجتمع نحو بيئة ترفيهية متكاملة ومتنوعة.

حصد المركز الأول اللاعب خالد ضاري الشمري جائزة قدرها 300 د.ك، فيما نال محمد ساند الرمحي المركز الثاني وجائزة 200 د.ك، وحصل أحمد سليمان يحيى على المركز الثالث وجائزة 150 د.ك، بينما حصل عبدالرحمن مفرح العنزي على المركز الرابع بجائزة قدرها 100 د.ك. كما حصل اللاعبون من المركز الخامس حتى الثامن على جوائز قيّمة مقدّمة من شركة واي فاي جيمز، وذلك وسط حضور جماهيري لافت وتفاعل مميز. ويُعد مجمع الرحاب من الوجهات الرائدة في مجال الألعاب الإلكترونية، حيث يحرص على تنظيم واستضافة البطولات والفعاليات النوعية التي تسهم في دعم هذا القطاع وتعزيز

نظمت شركة المتاجرة العقارية، التابعة للشركة التجارية العقارية، بطولة بلاي ستيشن (FC26) في مجمع الرحاب، على مدار يومين الموافقين 11 و12 من الشهر الجاري، وذلك من الساعة 4:00 عصرًا حتى 10:00 مساءً. وشهدت البطولة مشاركة 128 لاعبًا بنظام خروج المغلوب، وسط أجواء تنافسية حماسية اتسمت بالمهارة العالية والتفاعل الجماهيري الواسع. وتضمنت البطولة عدة مراحل تأهيلية أقيمت خلال اليوم الأول، وصولاً إلى التصفيات النهائية في اليوم الثاني، والتي شهدت منافسة قوية بين نخبة من اللاعبين. وفي ختام البطولة، تم تتويج الفائزين الأربعة الأوائل بجوائز نقدية، حيث

تصميم مواقع إلكترونية

مواقع احترافية
بريد إلكتروني
دعم فني

